第5次茅野市総合計画・前期事務事業評価シート(主要事務事業用) 【一般会計】 整理番号 06020305 事務事業名 住宅団地販売促進事業 事業期間 2015 年度 係内番号 05 担当部署 都市建設部 都市計画課 住宅建築係 連絡先 537 施策の 基 項日 計画名称 施策の柱の名称 計画CD 柱CD 実行計画 政 本 の施策の 基本計画① 01 都市計画マスタープラン #N/A 策 計 05 柱におけ 中 番 画 基本計画② #N/A 01 都市計画マスタープラン る指標と 묻 体 の関連度 実行計画 07 住生活基本計画 0202 快適な居住環境の形成 系 款 08 項 05 目 03 事業 01 予 算 事 業 名 住宅団地管理費 会計コード 01 計 グリーンヒルズヴィレッジ(GHV)及び旭ヶ丘住宅団地の宅地販売。 特に補助金交付により子育て世帯への販売を促進する。 事務事業の概要 回 ・平成26年3月31日に茅野市土地開発公社が解散し、保有していた土地が茅野市へ代物弁済され、茅野市の所有と なったことから早期売却が課題。 ・茅野市においても少子化・人口減少が進行している。 現 状 と 背 景 (どうして) 受 益 者 土地購入希望者、子育て世代の土地購入希望者、茅野市 (誰のために) 対 象 県外(主に首都圏)からの移住希望者、子育で世帯 象対 目 Р 的 ・宅地購入者の新築住宅増による定住人口増、特に子育て世帯の住宅新築増による年少人口・生産年齢人口の増加。 ・茅野市の財政負担軽減・税収増 図 (どんな状態にしたいか) ・GHVについては従前から約1/2に値下げした(当初からは約1/4となった)販売価格を目玉にH30~31の2年間を重点販売期間とし、子育て世帯の住宅新築補助金、購入希望者紹介者への謝礼金といった特典や、GHVおよび茅野市の魅力を、ターゲットを絞って情報発信する。 ・宅建協会と協働して販売を促進する。 ・庁内横断プロジェクト「GHV販売促進検討会議」、GHV自治会との協働により情報発信・受入体制整備を行う。 Α 称 単 位 算出方法・計算式・目標値設定の考え方など 最終目標値 行政が活動することで作り出すもの指 標 名 1 移住イベントでのPR イベント参加回数 楽園信州ちの等の移住イベント参加回数 14 活 8住情報冊子・サイトへの掲載数、その他 N 動 2 移住情報メディアへの露出 件 20 メディア露出件数 ル告を出した件数 庁内販売検討会議月1回、宅建協会協議随 時、GHV自治会打合せ月1回 指 評 3 関係者会議の開催 30 会護開催回数 価 標 指 変更 標 履歴 の 成果・効果は何? 指標名 称 単 位 算出方法・計算式・目標値設定の考え方など最終目標値 作 成 成 1 GHV宅地販売件数 GHV販売件数 未販売区画の販売完了 101 果

_									
実		項目		単位	2018年度(H30)	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度
		事業費等(a)		円	14, 757, 953	10, 073, 987	17, 555, 000		
施	財	国庫支出金		円					
	源	県 支 出 金		円					
	内	地 方 債		円					
		その他特定財源		円	649, 800				
状	訳	一 般 財 源		円	14, 108, 153	10, 073, 987	17, 555, 000		
			目標		10	10	10		
	活動指	イベント参加回数	実績		7	4			
況			達成率	%	70.00	40. 00	_		_
沥		メディア露出件数	目標	件	20	20	20		
			実績		9	8			
	標		達成率	%	45. 00	40. 00	_	_	_
~			目標	▣	10	4	4		
			実績		6	5			
			達成率	%	60.00	125. 00	_	_	_
			目標	件	15	30	30		
D	成	GHV販売件数	実績		13	9			
	果指		達成率	%	86. 67	30. 00	_	_	_
	指		目標	件	2	2	2		
0	標	旭ヶ丘販売件数	実績		0	1			
			達成率	%	0. 00	50. 00	_	_	_
	備								
	考								

旭ヶ丘販売件数

未販売区画の販売完了

10

指

標 変更 履歴

2 旭ヶ丘宅地販売件数

	事務事業名	務事業名 住宅団地販売促進事業			2015	~	年度	係内番号	05
ı	担当部署	都市建設部	都市計画課	住宅建築	系			連絡先	537

	項目		2018年度(H30)	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度
	~ 万	戉	従前と比較すると飛躍的に 販売供数が伸びたが、最				
事	変見		販売件数が伸びたが、最 大の要因は3月の価格改 定と思われる。価格が500 万円台となったことで、子 育て世帯が購入しやすくな	となっており、販売件数も 出ているが、昨年比ではわずかであるが、販売数の伸 びは鈍化しており、原因分 析け引き締き必要			
後	動扌	盲	り、4件成約となった。	がはなってもなった。			
	要相	票					
評	因分						
	<u> </u>	折	販売件数が1月現在で12	販売件数が9件となり、昨			
価(4	体となり、好調な売れ行き を見せている。主な購入者 は諏訪圏域の子育て世帯 4件、県外(東京、名古屋、 大阪)出身年配夫婦が6 件。	年に続いての売れ行きとなっている。主な購入者は 諏訪圏域の子育て世帯1 件、県外(東京、名古屋、 大阪)出身年配夫婦が2 大阪)出身子育て世帯3 件。			
С							
н	総合						
E	評価		・購入者アンケートによる と、まちなみや環境に対す る満足度が高く、認知度向 上が販売に繋がると考えら	昨年からのアンケート結果 からも三大都市圏への露 出不足は課題となってい る。限られた予算でどうア			
С			れる。 ・また、アンケートでは三大	プローチしていくか課題。			
C			ずまた、アンケートでは三人 都市圏への露出不足を指 摘されており、大々的な露 出が課題。				
к Э		Ş	THE AN ERFORM				
改革	翌々年度	成果	拡充	拡充			
	方向 性	コスト	拡大	拡大			
改善	改及革	果や	増のための広告費の増 ・まちなみコンクール応募 など話題づくりでメディアに 取り上げてもらい、さらに	・販売件数をさらに伸ばすための認知度向上が必要 一広告費の増・県外大都市圏へのアプローチ強化→Web宣伝費の増			
の方		ス	SNSなどで情報発信、拡散 し、認知度を高める。 ・県外大都市圏へのアプ	・年度後半から拡大したコロナ感染の影響から、会議やセミナー等中止となって			
向		۲	ローチ強化のためWeb戦 略を構築する。→Web宣伝 費用の増	いることや、消費マインド の影響もあり、攻めの販促 がしずらい現状有り。一方			
性		の	・DISCOはじめ大型事業所への営業を展開する。	で、感染リスクを避けられる密集地域(三大都市圏)			
^ A	改	向	庁内の販促会議を更に充 実させ、思い切った展開を 仕掛けることについて提起 していきたい。	からの移住も考えられることから、感染収束を見計らいながら、効果的な広告は 実施していきたい。			
С	善	の					
т		内					
)	策び	容					
作月		者	矢嶋浩行	土岐 篤広			
	評価責何		岩崎 研二	岩崎 研二			
最終	評価年	月日	2019.5.17	2020.6.30			

		履歴									
ф											
実		項目			単位	2018年度(H30)	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度	
		事 業 費	等 (a)		円	9, 506, 000	10, 037, 000	10, 013, 000			
施	財	国 庫 支			円						
	源	県 支	出金		円						
	内	地 方			円						
		その他特定財源			円						
状	訳	一 般	財 源		円	9, 506, 000	10, 037, 000	10, 013, 000			
		子育て世帯住宅リフォーム	目標実績	件	20 26	20 35	20				
況	活動	交付件数		達成率	%	130.00	175. 00	_	_	_	
		移住者・定住者住宅リフォーム交付件数	目標	1st.		10	10				
			社モリ	実績	件		9				
	標	77 AZ 19 IT SX		達成率	%	_	90. 00	_	_	_	
)	'।गर	空き家住宅リフォーム交付 件数	目標	件	6	6	10				
			実績		7	12					
		11 24	達成率	%	116. 67	200. 00	_	_	_		
D		移住者・定住者増加		目標	%		10	10			
ט	成果指	件数	- 12 7014	実績	0.4		9				
0	果			達成率	%	-	90. 00	-	_		
			r 1st. stat.	目標	%	6	6	10			
	標	空さ家住宅解消	空き家住宅解消件数		月件数	実績	0/	110.07	12		
	1++-			達成率	%	116. 67	200. 00	_	_	_	
	備										

標名

移住者・定住者増加

空き家住宅解消件数

単 位

%

96

算出方法・計算式・目標値設定の考え方など 最終目標値

100

100

移住者・定住者住宅リフォーム件数/10

空き家住宅リフォーム件数/10

変更

履歴

成果・効果は何?

成果 1 補助金交付によって増えた移住者・定住者数 2 補助金交付によって解消した空き家住 世

標

の

作

成

考

標 変更

事務事業名 住宅リフォーム促進事業			事業期間	2015	~	2018	年度	係内番号	03
担当部署	都市建設部	都市計画課	住宅建築	系				連絡先	538

	項目		2018年度(H30)	2019年度	2020年度	2021年度	2022年度
	<u></u> — Б	戉	ニーズの高い補助事業制度であり、11月で交付決	ニーズの高い補助事業制 度であり、10月で交付決			
事	変見	ŧ	定であり、TT月で交付決定額が予算額満額に達した。 前年度と比較すると、	定額が予算額満額に達した。			
後	動扌		安心快適住宅補助: 前年137件、2018年108件 子育て世帯住宅補助:	前年141件、2019年150件			
	要机		前年21件、2018年26件 空き家住宅改修補助:				
評	因乡	4	前年4件、2018年7件				
	∪ _t	折					
価(C			られる住環境整備を目的 に、案快適住宅改修補助 事業を開始した。反響は大	の促進並びに空き家の利活			
н	総合						
ш	1 評 価			加算項目の適用範囲については再検討が必要。対象工事範囲の明確化が必要。			
С		課	は、より有効な方法の検討 が必要。				
C		題					
к)							
改革	翌々年度	成果	現状維持	現状維持			
平	方向 性	コスト	現状維持	現状維持			
改善の方向性(ACT)	改 革 ・ 改 善 策及	果やコストの方向性の内	が、二一ズの高い補助事 業制度であり、市内にある 既存の住宅の居住性向 上・長寿命化のために、子 育で応援、移住・定住図る 強、空き家の解消を図る新 たな補助制度の創設が必 要。	らニーズの高い補助事業 制度と考える。 加算項目の再検討と対 象工事範囲の明確化等を 実施し、移住施策、業とする ためこの事業の継続は必			
作	成担当	者	宮下 さやか	竹村 暁			
	評価責任		岩崎 研二	岩崎 研二			
最終	·評価年	月日	2019.5.17	2020.7.1			